



## Das erwartet Sie inhaltlich

### **Wie Sie spielerisch neue Kunden gewinnen!**

Abwarten und Tee trinken reicht nicht. **Anbieter müssen von sich aus offensiv und leidenschaftlich akquirieren – und das regelmäßig.** Andernfalls stärkt man mit seiner Passivität oder auch Anonymität seine Mitbewerber. Denn wenn Kunden ihren Bedarf decken wollen, dann werden sie auch kaufen. Die entscheidende Frage ist nur: von wem?

Wenn Sie möchten, dass sie bei Ihnen kaufen, dann sollten Sie sich überlegen, wie Sie **Kunden originell ansprechen**, hier Kreativität zeigen, lernen **mit Ablehnungen und (Noch-)Nicht-Erfolgen umzugehen.**

**Dazu bietet Ihnen die Veranstaltung einige praktische Hilfen, Anregungen:**

- Sie werden eine Strategie kennenlernen, wie Sie souveräner mit Ablehnung umgehen.
- Sie werden eine Methode erfahren, wie Sie leichter potentielle Kunden finden, die Ihrer Zielgruppe entsprechen.
- Erfahren Sie Tipps, wie Sie sowohl im Internet als auch im persönlichen Gespräch schneller Relevanz bei Ihrer Zielgruppe erzeugen.
- Sie bekommen Anregungen, wie Sie leichter Ihre kalkulierten Preise durchsetzen werden.
- Außerdem erfahren Sie konkret, was Sie tun müssen, damit Ihr Wunschkunde denkt „Wenn ich von dem/von der nicht kaufe, begehe ich einen Fehler!“

#### **Referent:**

Oliver Schumacher, Verkaufstrainer, Redner und sechsfacher Buchautor

<https://oliver-schumacher.de/>

Zahlreiche Youtube-Filme von Oliver Schumacher finden Sie unter

<https://www.youtube.com/watch?v=CZ0ovgLooCc>

**Termin: Mittwoch, den 25. Sept.** 2019, 18.00 bis ca. 20.30 Uhr,

**Ort: WBS TRAINING**, Pelikanstraße 13, 30177 Hannover

**Teilnahmegebühr:** 15 € Mitglieder/Studenten, 25 € Nichtmitglieder, inkl. einem kleinen Imbiss

#### **Anmeldung:**

Bitte bis **Freitag, 20. Sept. 2019**, bevorzugt per E-Mail an Wolfgang Neumann, [Neumann.Wolfgang@gmx.net](mailto:Neumann.Wolfgang@gmx.net);

Tel. 0511-691341, Mobil 0178-1695024

Mit herzlichen Grüßen

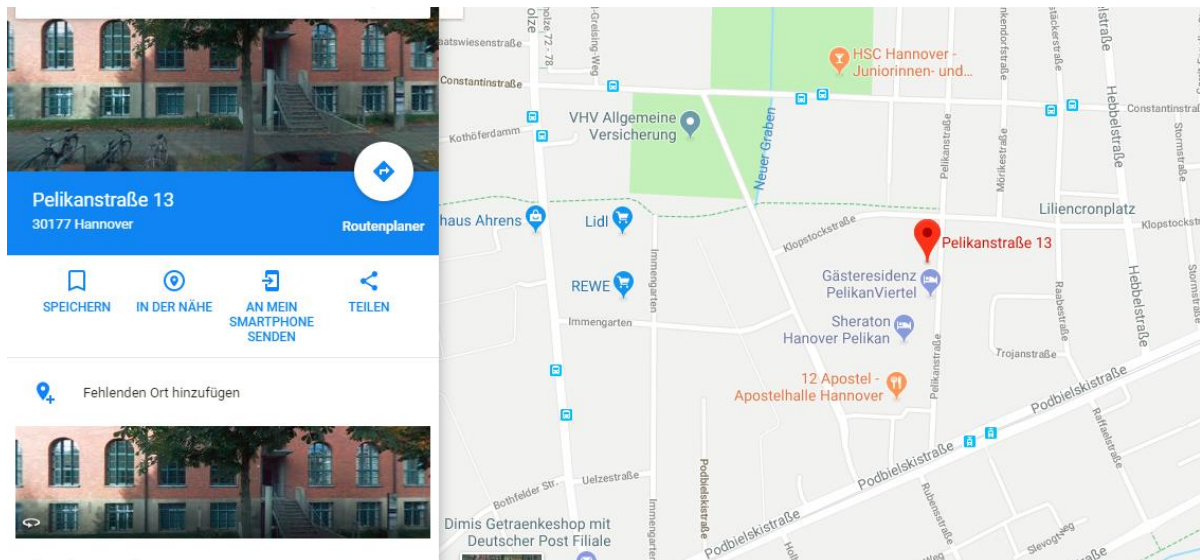
Wolfgang Neumann  
Leitung GABAL-Regionalgruppe Hannover  
[rg-hannover@gabal.de](mailto:rg-hannover@gabal.de)

**Die Aktivitäten der GABAL-Regionalgruppe werden unterstützt durch:**

Das Buch dazu hat



**Anfahrt zum Veranstaltungsort:**



### **GABAL e.V.: Was wir Ihnen bieten...**

- Gratis-Jahresabonnement der Zeitschrift *wirtschaft* + Weiterbildung und der Mitgliederzeitschrift *impulse*
  - Sonderkonditionen auf Produkte von Kooperationspartnern
  - Eine Gastkarte zur Teilnahme an GABAL-Symposien zu Mitgliederkonditionen
  - Teilnahme an Veranstaltungen unserer Kooperationspartner (DGSL, DVNLP, GfA, GPM, BDVT, bdvb) zu Mitgliederkonditionen
  - Symposien und überregionale Veranstaltungen, Veranstaltungen mit Werkstattcharakter
  - Regionalgruppen-Aktivitäten, Vernetzung über das Internet
  - Kooperationen mit Hochschulen und Weiterbildungsorganisationen
  - Themenbezogene Mitarbeit in Projekten und Arbeitskreisen
  - .....
- Durch Kooperationen und Projekte wird dieser Nutzen für Sie ständig erweitert!